

Ricardo José Ferreira Nunes



✉ ricardoferreiran@gmail.com

📞 680723306

📍 Calle Santa Barbara 18, 18001 -
Granada

🎓 EDUCACIÓN

Administración de empresas
Universidad Bicentenaria de Aragua
2004 – 2010
San Antonio de los Altos, Venezuela

Bachiller en Ciencias
IESA
San Antonio de los Altos, Venezuela

🧠 SKILLS

- JavaScript (ES6+)
- TypeScript
- React (Hooks, Context API, React Router)
- Angular (Componentes, Servicios, Routing)
- HTML5, CSS3, Bootstrap, diseño responsive
- Consumo de APIs REST (Fetch)
- Gestión de estado y asincronía (Promises, async/await, Observables)
- Formularios y validaciones (controlados y reactivos)
- Componentes reutilizables y modularización de código

📁 RESUMEN PROFESIONAL

Desarrollador Frontend enfocado en la creación de interfaces web modernas y funcionales, con experiencia en **HTML, CSS, JavaScript, TypeScript, Angular, React, Node.js, GitHub y Bootstrap**. Me apasiona la tecnología, el aprendizaje constante y el desarrollo de soluciones que aporten valor real a los usuarios.

Proveniente del área de **Administración de Empresas**, mi formación me ha dado una base sólida en **organización, gestión del tiempo, responsabilidad y toma de decisiones**, habilidades que aplico para trabajar de forma eficiente y colaborativa en entornos ágiles. Actualmente busco seguir creciendo en el ámbito del **desarrollo frontend**, aportando iniciativa, compromiso y una mentalidad orientada a la mejora continua.

🌐 IDIOMAS

Español	● ● ● ● ●
Ingles	● ● ● ● ●
Portugues	● ● ● ● ●

🏡 EXPERIENCIAS LABORALES

FreeLance / Autodidacta

Desarrollador Front End
04/2023 – Present | España
Desarrollador frontend con experiencia en **HTML5, CSS3 y Bootstrap**, capaz de maquetar interfaces web completas, responsivas y accesibles. Familiarizado con diseño semántico, buenas prácticas de CSS y frameworks de UI para crear aplicaciones consistentes y fáciles de mantener.

Habilidades Técnicas:

- **HTML5:** Estructura semántica, formularios, tablas, listas, multimedia y accesibilidad (atributos alt, aria-label).
- **CSS3:** Selectores avanzados, box model, flexbox, grid, tipografía, animaciones, media queries y diseño responsive.
- **Bootstrap:** Grid system, componentes (buttons, navbars, cards, modals), utilidades de spacing, display y colores, integración con JS de Bootstrap y personalización básica.
- **Buenas prácticas:** Código limpio, modular y semántico, separación de estructura, presentación y comportamiento, uso de DevTools para depuración.

Desarrollador JavaScript con experiencia sólida en la creación y mantenimiento de aplicaciones web interactivas. Capaz de escribir código limpio, modular y eficiente, con comprensión de conceptos fundamentales y buenas prácticas de desarrollo. Familiarizado con el manejo de asincronía, consumo de APIs y depuración de errores en entornos reales.

Habilidades Técnicas:

- **Lenguaje JavaScript (ES6+):** Variables, tipos de datos, closures, this, arrow functions, destructuring, spread/rest operators, template literals.
- **Manipulación del DOM y eventos:** Selección de elementos, manejo de eventos, delegación, modificación dinámica de contenido, validación de formularios.
- **Programación Asincrónica:** Callbacks, Promises, async/await, manejo de errores (try/catch), consumo de APIs REST.
- **Estructuras de datos y algoritmos básicos:** Arrays, objetos, Map/Set, recursión, operaciones puras e inmutabilidad.
- **Buenas prácticas:** Código modular y reutilizable, manejo de errores.
- **Herramientas y entornos:** Node.js y npm, control de versiones con Git, depuración con consola del navegador, bundlers como Webpack/Vite (conceptos básicos).

Desarrollador Angular con experiencia en la creación y mantenimiento de aplicaciones web modulares e interactivas. Capaz de implementar componentes, servicios y rutas de manera eficiente, siguiendo buenas prácticas y principios de Angular. Familiarizado con consumo de APIs, formularios reactivos, gestión de estado.

Habilidades Técnicas:

- **Componentes y Templates:** Creación y consumo de componentes, data binding (interpolación, property/event binding, two-way binding), directivas estructurales y de atributos, pipes y pipes personalizados.
- **Servicios e Inyección de Dependencias:** Desarrollo de servicios reutilizables, uso de Dependency Injection, gestión de datos compartidos entre componentes.
- **Routing y Navegación:** Configuración de rutas, rutas con parámetros, query params.
- **Formularios:** Reactive forms, validaciones, FormGroup, FormArray y manejo dinámico de errores.
- **Consumo de APIs y Reactividad:** Uso de HttpClient, gestión de Observables con RxJS, operadores como map, filter, catchError.
- **Buenas Prácticas:** Código modular y reutilizable, separación de responsabilidades, uso de interfaces para tipado fuerte.
- **Herramientas y Entorno:** Angular CLI, Git, depuración con consola del navegador.

Desarrollador React con experiencia en la creación de aplicaciones web interactivas y modulares. Capaz de implementar componentes funcionales, gestión de estado local y global, formularios, consumo de APIs y navegación entre rutas, siguiendo buenas prácticas y patrones de React.

Habilidades Técnicas:

- **Componentes y JSX:** Creación de componentes funcionales, props, state, condicionales y listas en JSX.
- **Hooks y ciclo de vida:** useState, useEffect, useContext, useReduce, custom hooks para lógica reutilizable.
- **Gestión de estado:** Comunicación entre componentes, lifting state up, Context API para estado global.
- **Formularios y eventos:** Formularios controlados y no controlados, validaciones, manejo de eventos (onClick, onChange, onSubmit).
- **Consumo de APIs:** Fetch, manejo de Promises y async/await, integración con useEffect.
- **Ruteo y navegación:** React Router, rutas con parámetros, rutas protegidas y lazy loading.
- **Buenas prácticas:** Código modular y reutilizable, separación de lógica y presentación, principios DRY.
- **Herramientas y entorno:** Node.js, npm/yarn, Git, depuración con consola de navegador.

Ambiseint

Comercial

06/2022 – 11/2025 | Granada, España

- Como comercial en marketing olfativo, mi labor principal es generar nuevas oportunidades de negocio tanto mediante visitas comerciales previamente agendadas como a través de puerta fría. Esto implica presentarme personalmente a posibles clientes, explicarles las ventajas de incorporar soluciones de marketing olfativo a sus establecimientos, y persuadirles sobre el impacto positivo que puede tener en la experiencia de sus clientes. Mi enfoque se basa en entender las necesidades específicas de cada negocio y ofrecer una propuesta personalizada que les ayude a mejorar su ambiente y fidelizar a sus consumidores.
- Cumplimiento de los objetivos planteados por la organización.
- Resolución eficaz de los problemas y reclamaciones de los clientes.

Securitas Direct

Comercial

09/2021 – 05/2022 | Granada, España

- Captación activa de nuevos clientes mediante visitas comerciales a puerta fría en zonas residenciales y comerciales.
- Asesoramiento personalizado sobre soluciones de seguridad para hogares y negocios, adaptando las propuestas según las necesidades de protección del cliente.
- Demostraciones in situ del funcionamiento del sistema de alarmas, sensores, cámaras y servicio de conexión 24/7 con central receptora.

- Elaboración y cierre de presupuestos, gestión de contratos y tramitación de altas de servicio.
- Seguimiento de clientes potenciales, gestión de citas y coordinación con el equipo técnico para la instalación de los dispositivos.
- Cumplimiento de objetivos comerciales semanales y mensuales en ventas y visitas efectivas.
- Participación en reuniones de equipo, formaciones de producto y técnicas de venta consultiva.
- Mantenimiento de una imagen profesional y alineada con los valores de confianza y seguridad de la empresa.

Cafetería Santa Gloria

Encargado

05/2019 – 05/2021 | Barcelona, España

- Supervisión de equipo de trabajo, que realicen las tareas diarias y atención al público.
- Analizar presupuestos y controlar gastos y hacer pagos de proveedores.
- Desarrollar las actividades de servicio y atención al cliente.
- Resolver directamente quejas o preguntas acerca de productos y servicios.
- Preparar y mantener en buen estado el área de trabajo, los equipos y utensilios para poder ofrecer un servicio de calidad al cliente.
- Ejecutar los distintos procesos de facturación/ o cobro.

Restaurante Makkila

Encargado

03/2018 – 04/2019 | Madrid, España

- Supervisión de equipo de trabajo, que realicen las tareas diarias y atención al público.
- Analizar presupuestos y controlar gastos y hacer pagos de proveedores.
- Desarrollar las actividades de servicio y atención al cliente.
- Resolver directamente quejas o preguntas acerca de productos y servicios.
- Preparar y mantener en buen estado el área de trabajo, los equipos y utensilios para poder ofrecer un servicio de calidad al cliente.
- Ejecutar los distintos procesos de facturación/ o cobro.
- Recoger las instalaciones, una vez que los clientes se hayan ido.
- Llevar a cabo la supervisión del material.
- Asegurar un estándar de calidad del producto, higiene y salubridad dentro del comercio.
- Trato directo con asistentes de contabilidad y secretaría.
- Control de inventarios y stock.
- Arqueo de caja.

DIGITEL Venezuela

Asesor

02/2015 – 10/2017 | Caracas, Venezuela

- Atención personalizada al cliente en tienda, resolviendo dudas, reclamaciones y solicitudes sobre productos y servicios de telefonía móvil.
- Asesoramiento comercial sobre planes de datos, tarifas móviles, servicios pospago y prepago, adaptando las opciones a las necesidades del cliente.
- Venta directa de dispositivos móviles, accesorios tecnológicos y productos relacionados (routers, tarjetas SIM, cargadores, etc.).
- Activación de líneas móviles, portabilidades, migraciones de plan y gestión de contratos.
- Registro de ventas en el sistema, emisión de facturas y manejo de cobros en caja.
- Soporte técnico básico para dispositivos (configuración de móviles, duplicado de SIM, ajustes de red).
- Gestión de incidencias y seguimiento postventa para garantizar la satisfacción del cliente.
- Cumplimiento de objetivos de venta y participación en campañas promocionales de la compañía.

Panaderia Naty Pan, C.A.

Socio

2000 – 2017 | San Antonio de los Altos, Venezuela

- Encabezar y delegar al equipo de personas que realiza las tareas diarias de producción y atención al público.
- Analizar presupuestos, controlar gastos y hacer pagos a proveedores.
- Fijar precios de productos.
- Asistencia en atención al cliente y resolver directamente quejas o preguntas acerca de productos y servicios.
- Asegurar un estándar de calidad de producto, higiene y salubridad dentro del comercio.
- Trato directo con asistentes de contabilidad y secretaría.
- Gestiones ante organismos tributarios.
- Análisis de tendencias de mercado y actividad de la competencia para emplear cambios, promociones y aumento de las ventas.
- Supervisor de inventario de producción.
- Conocimiento básico de producción de panadería.